



BROCHURE BANCOEX 2026



Ministerio del Poder Popular para
**RELACIONES EXTERIORES Y
COMERCIO INTERNACIONAL**

Banco de Comercio Exterior

f 1 S @bancoexve



Bancoex: Motor Financiero de las Exportaciones No Petroleras

I. Enfoque Global

Bancoex con casi 30 años de experiencia opera bajo el modelo internacional de un *Eximbank*; un Banco de Desarrollo diseñado con el único propósito de entender, mitigar riesgos y financiar los retos que enfrenta el sector exportador en la cadena de comercio global.

II. Gestión Integral

Nuestra gestión se fundamenta en un ecosistema operativo que combina el financiamiento estratégico y el acompañamiento técnico, potenciados por la inteligencia comercial y la diplomacia financiera global.

III. Alineación Estratégica

En el marco de la nueva etapa de apertura de relaciones internacionales impulsada por la Presidenta de Venezuela, Delcy Rodríguez, Bancoex pone a disposición un esquema de gestión diseñado para la diversificación económica soberana para hacer de la exportación no tradicional un pilar fundamental en la generación de divisas para el país.



Soluciones Financieras Estratégicas

1. Instrumentos Financieros para la Creación de Valor Agregado

Bienes de Capital

Adquisición de maquinaria industrial, equipos de procesamiento y sistemas de automatización para manufactura avanzada.

Capital de Trabajo

Cubre insumos críticos, materias primas, empaques, fletes, seguros y certificaciones para mercados de alto valor.

Certificaciones Internacionales

Programa especial para estandarizar calidad, superando barreras técnicas y facilitando el acceso a mercados exigentes.

Crédito Microempresarios

Financiamiento directo de 6 a 18 meses con esquemas flexibles de garantías y acompañamiento personalizado para la exportación. Hasta 50.000,00 USD.

Emprende - Bancoex

Dirigido a personas naturales/jurídicas con plazos hasta 24 meses. Incluye capacitación técnica y planes de negocios exportador. Hasta 17.000,00 USD.



Valor Agregado Exclusivo: Productos No Financieros para la Exportación

1. Estudio de Mercado

Validación Arancelaria

Evalúa simultáneamente la demanda real, nivel de competencia y condiciones de acceso en 3 mercados potenciales, seleccionando el destino óptimo para maximizar la rentabilidad del producto industrializado.

2. Estructuración Financiera

Visión de Desarrollo

Traduce los datos comerciales en el diseño del financiamiento (plazos, tasas, montos). Al enfocar la inversión en nichos de alta demanda, disminuye el riesgo de la cartera de crédito de exportación.

3. Trazabilidad y Logística

Verificación Operativa

Evalúa que la cadena de suministro soporte adecuadamente la exportación física. Revisa fletes, seguros y regulaciones de ingreso para contribuir a que la llegada al mercado sea sostenible.

Este enfoque integral promueve la exportación de bienes con valor agregado nacional, evitando el envío de materia prima sin procesar.



Programa Emprende Bancoex

Pilar fundamental para la internacionalización soberana del exportador futuro

Fase I: Curso Emprende

24 horas académicas • Modalidad presencial

- Crece como emprendedor con miras a la exportación.
- Conoce el mercado internacional.
- Conoce los negocios internacionales.
- Descubre cómo participar en el comercio internacional.
- Aprende a manejar tus finanzas para emprender.
- Aplica el marketing digital para tu exportación.

Fase II: Acompañamiento

Asesoría personalizada y continua para egresados

- **Formalización:** Orientación para adecuar legalmente el emprendimiento a las exigencias internacionales.
- **Ferias Productivas:** Participación en vitrinas comerciales tanto nacionales como internacionales, a través de Venexporta.
- **Financiamiento:** Acceso al crédito bancario para potenciar y materializar el proyecto exportador.

Un circuito virtuoso: el emprendedor se capacita, se formaliza y accede a mercados e instrumentos financieros de BANCOEX.



Servicio de Comercio Exterior “Fideicomiso”

Solución financiera de alto valor que otorga seguridad jurídica, transparencia operativa y flexibilidad de capital para las empresas orientadas al comercio exterior.

Busca proporcionar un blindaje patrimonial y financiero a las partes involucradas en operaciones comerciales, optimizando el rendimiento de excedentes de caja y asegurando la ejecución oportuna de pagos. Actúa como catalizador institucional que mitiga el riesgo operativo y fortalece las relaciones bilaterales de negocios.

El Fideicomiso de Comercio Exterior de Bancoex es una herramienta técnica que administra autónomamente patrimonios separados, destinados específicamente a proyectos de exportación, importación o encadenamientos productivos.

Permite a personas naturales y jurídicas transferir la propiedad de fondos o bienes bajo las modalidades de Administración, Inversión o Mixto.

Beneficiarios del Servicio

Empresas Exportadoras, acceden a custodia e inversión de remanentes para expandir sus capacidades operativas.

Empresas Importadoras, garantizan el pago oportuno de materias primas e insumos.

Entidades e Inversionistas, instituciones públicas y privadas que buscan canalizar recursos en proyectos estratégicos con rendimientos garantizados y bajo riesgo.

Tipos de Fideicomiso

Fideicomiso de administración, Es aquel cuya finalidad principal es que el fiduciario maneje o administre el patrimonio en provecho del Beneficiario o de quien el fideicomitente designe.

Fideicomiso de inversión, Es aquel mediante la cual el fideicomitente transfiere al fiduciario el patrimonio fiduciario con el encargo de negociar con ellos, tomando en consideración el mercado de inversión y duración de la inversión.

Fideicomiso de inversión dirigida, Es aquel mediante la cual el fideicomitente transfiere al fiduciario el patrimonio fiduciario con el encargo de negociar con ellos, tomando en consideración el mercado de inversión, duración de la inversión y credibilidad.



Apoyo a las Comunas con Vocación Exportadora

Programa Comuna Exporta: Fortaleciendo la economía comunal y la diversificación de la cartera de BANCOEX

Ecosistema de Apoyo

- **Estudio de Mercado:** Identificación especializada de nichos de exportación.
- **Créditos:** Financiamiento a la medida de organizaciones socioproductivas.
- **Asistencia Técnica:** Capacitación en comercio exterior.
- **Cobertura:** Protección de riesgos de la operación exportadora.

Condiciones Financieras

- **Financiamiento:** Hasta USD 80.000 por organización.
- **Tasa de Interés:** 10% anual con comisión flat del 1% al 3%.
- **Plazo:** Amortización de hasta 36 meses.
- **Garantías:** Respaldadas mediante alianzas con SAFONAPP.

Alcance e Impacto

- **Base Comunal:** Más de 5.336 comunas con 215.000 hectáreas en 15 estados.
- **Rubros clave:** Café, cacao, textiles y otros con demanda global.
- **Diversificación:** Reduce la concentración actual de la cartera de BANCOEX.

El programa Comuna Exporta se encuentra actualmente en proceso de revisión por parte de la SUDEBAN. No obstante, las comunas pueden ser atendidas en una primera instancia a través de los programas Crédito para Microempresarios y Emprende - Bancoex, los cuales ofrecen mecanismos financieros y de acompañamiento adaptados a sus necesidades productivas.



Formación y Capacitación para Agregadurías Comerciales

Consolidación de la diplomacia comercial y la formación del cuerpo diplomático

Trayectoria y Experiencia

BANCOEX ha desarrollado una **experiencia acumulada en capacitación del cuerpo diplomático**, con talleres que han abarcado desde encuentros online con representantes de 17 embajadas y participación de empresas que expusieron su oferta exportable, hasta jornadas formativas realizadas en conjunto con el Ministerio del Poder Popular de Relaciones Exteriores y el Instituto de Altos Estudios Diplomáticos Pedro Gual, dirigidas a misiones diplomáticas acreditadas en el exterior.

Propuesta de Plan Conjunto

Implementación de un programa de formación continua para el personal de las Misiones o Agregadurías Comerciales sobre Instrumentos Financieros de BANCOEX y mecanismos de captación de Inversiones y Oferta Exportable de Clientes Bancoex.

1. Inteligencia de Mercados

Diseñar programas de formación en inteligencia de mercados adaptados a las necesidades específicas del personal diplomático.

2. Información y Oferta Exportable

Proveer información permanentemente actualizada sobre la oferta exportable del país y el funcionamiento de sus procesos logísticos.

3. Fortalecimiento de la Red

Consolidar la red de diplomacia comercial como plataforma estratégica fundamental para el incremento sostenido de exportaciones no petroleras.

30 años



www.bancoex.gob.ve



Ministerio del Poder Popular para
RELACIONES EXTERIORES Y
COMERCIO INTERNACIONAL

Banco de Comercio Exterior

f   @bancoexve